



Voorwoord

In Nederland kennen wij deze decembermaand meerdere feestelijke dagen. Gaat u maar na: Sinterklaas, Kerst en Oud & Nieuw. Deze dagen staan veelal ook in het teken van leuke verrassingen en goede voornemens. ADW Accountants doet daar ook aan mee en verrast u graag met met onze Eindejaar Special. Deze is boordevol gevuld met tips, handige weetjes en zaken waar u op kunt letten, zo aan het einde van het jaar.

Wij doen u in deze special wat handreikingen en gaan graag met u in gesprek over wat deze zaken voor u persoonlijk betekenen. Schroom dus niet om contact met ons op te nemen. De koffie staat, zowel in deze feestmaand alsook in het nieuwe jaar, weer voor u klaar.

Voor nu wensen wij u goede feestdagen en een gelukkig en succesvol 2017!

Pensioen in eigen beheer



Bij pensioenopbouw in eigen beheer vormt de DGA een voorziening op zijn balans van waaruit de BV op een later moment zijn pensioen gaat uitkeren. Deze voorziening is bijna altijd gebaseerd op een 'eindloonregeling', waarbij de DGA zichzelf een pensioen toezegt dat een vast percentage van zijn laatstverdiende salaris is.

Het wetsvoorstel 'Uitfasering pensioen in eigen beheer en overige fiscale pensioenmaatregelen' is op 17 november aangenomen door de Tweede Kamer. Dit houdt in dat opbouw van pensioen in eigen beheer vanaf 1 januari 2017 niet meer mogelijk is.

Wanneer u als DGA een pensioen in eigen beheer houdt, heeft u vanaf 1 januari 2017 drie keuzes:

1. Uw pensioen afkopen.
2. Uw pensioen omzetten in een oudedagsvoorziening.
3. Het in stand laten van uw pensioenaanspraken, waarbij uw reeds opgebouwde pensioen aanspraken in stand blijven.

Wij zullen u separaat informeren over de keuzes die u heeft. DGA's die nu nog pensioen in eigen beheer opbouwen zullen begin december in ieder geval notulen toegestuurd krijgen om de pensioenopbouw te staken per 1 januari 2017.

Uitstel Wet DBA / Vervanging VAR



Met de invoering van de Wet DBA op 1 mei 2016 werd de VAR afgeschaft. Hiervoor in de plaats is de modelovereenkomst tussen de opdrachtgever en de ZZP'er/opdrachtnemer gekomen. In een dergelijke modelovereenkomst maken opdrachtnemer en opdrachtgever samen afspraken over de uit te voeren opdracht en samenwerking. Zolang een opdrachtnemer en opdrachtgever zich tijdens de uitvoering van de opdracht houden aan de afspraken en inhoud conform deze modelovereenkomst, is het een 'werk buiten dienstbetrekking'.

Op grond van deze overeenkomst gaat de Belastingdienst beoordelen of de opdrachtgever al dan niet loonheffingen moet inhouden en premies werknemersverzekeringen en bijdrage Zorgverzekeringswet moet betalen. Op dit moment is echter duidelijk geworden dat de (handhaving van) de Wet DBA is uitgesteld tot 1 januari 2018. Zzp'ers en opdrachtgevers krijgen tot 1 januari 2018 dus geen boete of naheffing. In de tussenliggende periode gaat het kabinet onderzoeken of het arbeidsrecht herijkt moet worden.

Dit betekent echter niet dat u tot die tijd niets hoeft te doen. De handhaving is dan wel opgeschort, maar dit geldt niet voor de inwerkingtreding van de wet. De Staatssecretaris heeft aangegeven dat mogelijke kwaadwillenden alsnog beboet kunnen en zullen worden wanneer er niet wordt gewerkt conform een goedgekeurde (model) overeenkomst. De bewijslast hiervoor ligt bij de belastingdienst, maar wanneer u niet voldoet aan de inspanningsverplichting bent u degene die zich in de gevarenzone bevindt.

Wanneer u gebruik maakt van een (model) overeenkomst, maar door de wijzigingen niet zeker bent of u zich wel of niet in de gevarenzone bevindt, kunt u dit bij ons bespreekbaar maken. Onze adviseurs helpen u graag verder om eventuele problemen te voorkomen.

Sparen in Box 3



U betaalt belasting over een deel van uw vermogen, de zogenoemde grondslag sparen en beleggen. Dat is de waarde van uw vermogen op 1 januari van het jaar waarover u aangifte doet, minus uw heffingsvrij vermogen.

Tot en met 2016 wordt ervan uit gegaan dat u een voordeel van 4% hebt over uw 'grondslag sparen en beleggen'. Over dat voordeel van 4% betaalt u 30% inkomstenbelasting. U betaalt dus per saldo 1,2% belasting over uw 'grondslag sparen en beleggen'.

Vanaf 2017 verandert de berekening van de belasting die u moet betalen over uw vermogen. Er zijn dan 3 vermogensschijven. De fiscus gaat ervan uit dat u meer voordeel hebt over uw vermogen als dat vermogen groter is. Bij iedere volgende vermogensschijf wordt daarom een hoger percentage gebruikt om dat voordeel te berekenen. Verder gaat het heffingsvrij vermogen omhoog naar € 25.000 per persoon.

Wij kijken graag met u mee op welke manier uw vermogen het meest voor u opbrengt.

Verhoogde schenkingsvrijstelling / de Jubelton



De eenmalig verhoogde vrijstelling van € 100.000,- voor schenkingen die verband houden met de eigen woning keert in 2017 weer terug! De vrijstelling geldt ook voor schenkingen van derden en is bedoeld om een bijdrage te leveren aan de reductie van de eigenwoningschuld.

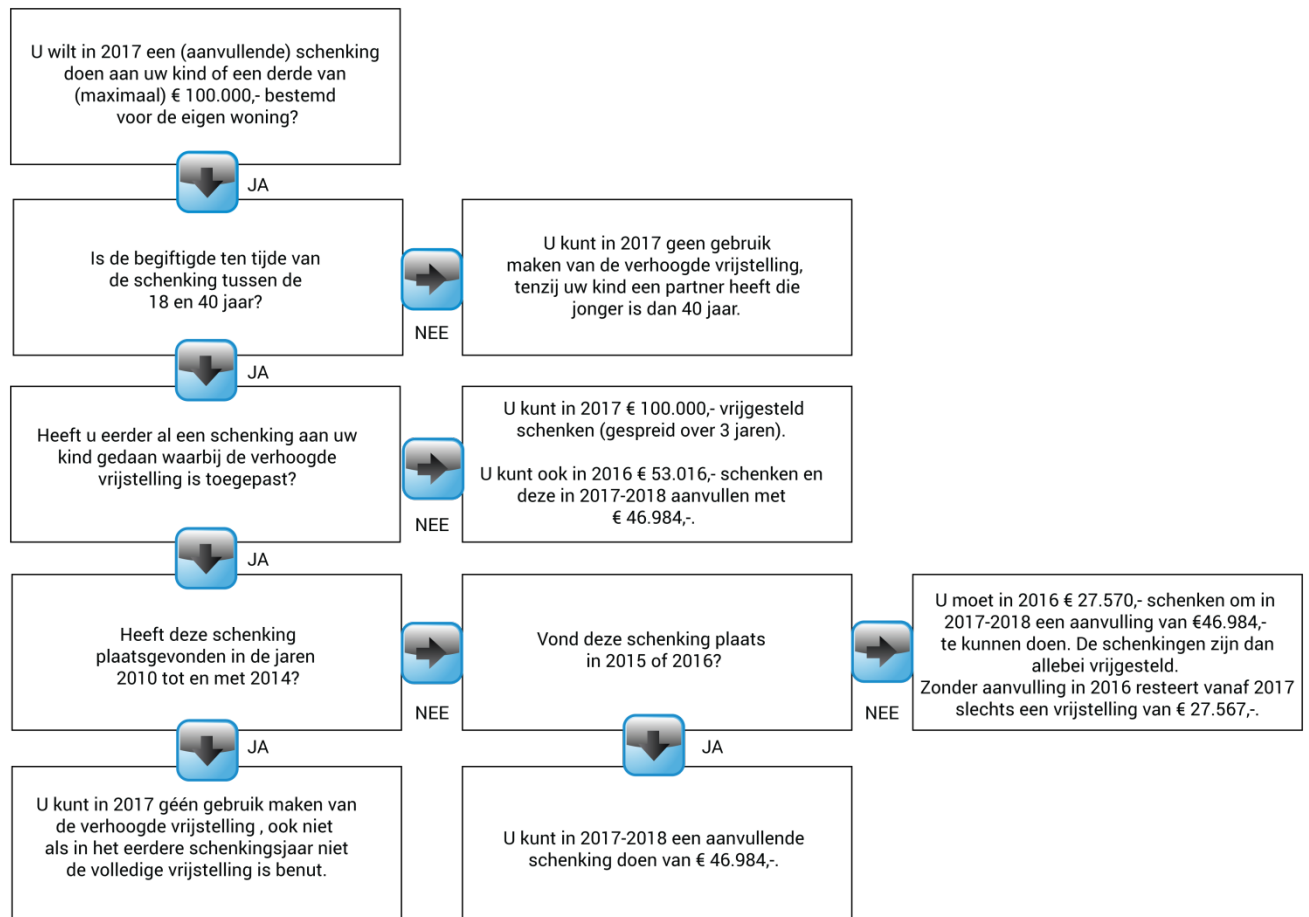
Van de vrijstelling kan gebruik gemaakt worden als de begunstigde tussen de 18 en 40 jaar is en als de schenking wordt gebruikt voor één van de volgende doeleinden:

- aankoop, verbetering of onderhoud van de eigen woning
- aflossing van de eigenwoningschuld
- aflossing van de restschuld van de verkochte eigen woning
- afkoop van recht van erfpacht, opstal of beklemming

Eén van de voorwaarden voor schenking is dat de leeftijd van de begunstigde tussen de 18 en de 40 jaar ligt. Er is hiervoor echter een uitzondering gemaakt: als de partner van de begunstigde in deze leeftijdscategorie valt, kan ook gebruik worden gemaakt van de schenkingsvrijstelling. Het bedrag hoeft dan niet aan de partner geschonken te worden maar mag gewoon aan de oorspronkelijk begunstigde worden uitgekeerd.

Wanneer een persoon van 2 ouders een schenking krijgt, geldt maar één keer de vrijstelling. Deze situatie kan voorkomen bij gescheiden ouders. De verhoogde vrijstelling kan wel meerdere keren gelden als een persoon van verschillende derden een gift ontvangt.

Onderstaand treft u een stroomschema aan waaruit u een indicatie krijgt of de verhoogde vrijstelling van toepassing is.



Factuureisen



Wanneer u een prestatie hebt verricht stuurt u veelal een factuur zodat uw afnemer u kan gaan betalen en de benodigde informatie heeft om te kunnen betalen. Wist u dat een factuur aan diverse eisen moet voldoen?

Onderstaand zetten wij ze nog een keer voor u op een rij:

- Uw volledige naam en die van uw afnemer.
Let op: U vermeldt de juridische naam. De handelsnaam mag ook, als die in combinatie met het adres en woonplaats bij de Kamer van Koophandel is geregistreerd. Bij fiscale eenheden is het gebruikelijk dat de naam van het onderdeel dat de prestatie levert op de factuur staat.
- Uw volledige adres en dat van uw afnemer.
U vermeldt het adres waar de onderneming feitelijk is gevestigd. Vermelding van alleen een postbusadres is niet voldoende.
- Uw btw-nummer.
Bij fiscale eenheden is dat het btw-nummer van het onderdeel dat de prestatie levert.
- Uw KvK-nummer.
- De datum waarop de factuur is uitgereikt.
- Een uniek volgnummer.
- De aard van de goederen of diensten die u hebt geleverd.
- De hoeveelheid van de goederen of de omvang van de diensten die u hebt geleverd.
- De datum waarop de goederen of diensten zijn geleverd, of de datum van een vooruitbetaling.
- Het bedrag dat u in rekening brengt, exclusief btw.
Levert u prestaties met verschillende btw-tarieven? Vermeld dan de aparte bedragen. Neem daarnaast de eenheidsprijs op, als dit van toepassing is.
- Het btw-tarief dat u in rekening brengt.
- Het btw-bedrag.
U mag de in rekening gebrachte omzetbelasting alleen aftrekken als u een factuur hebt die aan alle wettelijke eisen voldoet. Er kan zelfs een verzuimboete (van maximaal € 4.920) worden opgelegd aan de ondernemer die een onjuiste of onvolledige factuur uitreikt.

Het is dus van belang uw facturen eens extra te controleren. Houdt u hier ook in 2017 rekening mee?

Vereenvoudiging BTW teruggave oninbare debiteuren

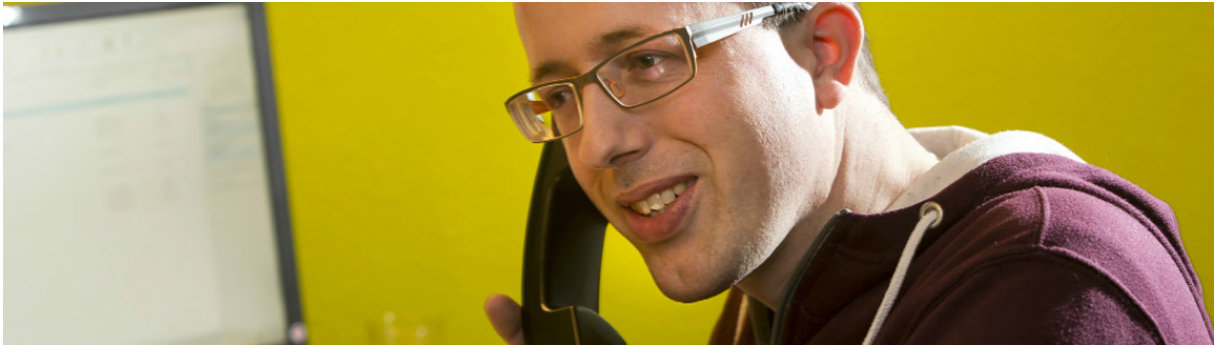


Per 1 januari 2017 wordt er een nieuwe regeling voor teruggaaf van BTW op oninbare vorderingen van kracht. Het doel van deze regeling is om de procedure te vereenvoudigen en betrokken ondernemers sneller zekerheid te geven over de teruggaaf. De reden hiervoor is dat de huidige regels als ingewikkeld en tijdrovend worden ervaren.

Concreet houdt deze regeling het volgende in:

1. Het recht op teruggaaf ontstaat als de vergoeding één jaar na opeisbaarheid nog niet is ontvangen.
Belangrijk om te weten: Het recht op teruggaaf kan nooit later dan één jaar na opeisbaarheid ontstaan. Dit betekent dat wanneer de btw over een later tijdvak wordt teruggevraagd dan het tijdvak waarin de éénjaartermijn is geëindigd, het verzoek om teruggaaf niet tijdig is en de teruggaaf door de Belastingdienst kan worden geweigerd. Het is dan ook zaak om de éénjaartermijn scherp in de gaten te houden.
2. Het bedrag van de teruggaaf moet via de periodieke btw-aangifte worden geclaimd.
3. Als een oninbare vordering later alsnog (deels) wordt voldaan, dan wordt de corresponderende btw opnieuw (deels) verschuldigd op het moment van de betaling.
4. Als een oninbare vordering wordt overgedragen (bijvoorbeeld in het kader van factoring), treedt de overnemer voor de teruggaafregeling in de voetsporen van de verkoper.
5. Door een overgangsregeling zullen de nieuwe regels ook gelden voor opeisbare vorderingen van vóór 1 januari 2017, met dien verstande dat de termijn van één jaar begint te lopen op 1 januari 2017.

Mogelijkheid tot rentemiddeling

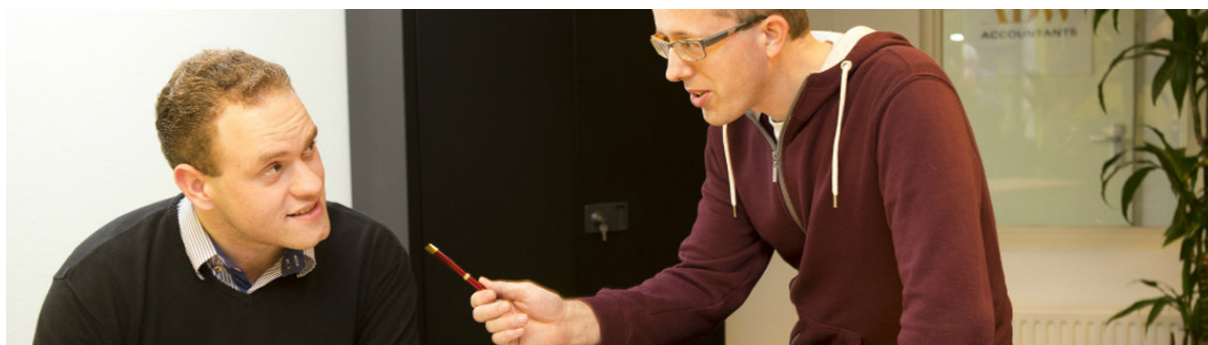


De hypotheekrente is nog steeds laag. Dit maakt het voor huizenbezitters aantrekkelijk om hun hypotheek over te sluiten om zo te profiteren van de lagere rente. Maar: bij het oversluiten van de hypotheek wordt door de bank vaak een boeterente berekend. Hoe kunt u profiteren van de lage rente zonder hoge kosten te betalen? In deze situatie kunt u kiezen voor rentemiddeling.

Normaal gesproken moet u de boeterente ineens betalen. Bij rentemiddeling geldt dit niet en kunt u deze boete gespreid betalen. De rente op de huidige lening wordt gemiddeld met de nieuwe, lagere rente. Ook de rentevastperiode wordt vervangen.

In de nieuwe situatie gaat u dus de gemiddelde rente betalen plus een gedeelte opslag in verband met de boete. De boete wordt als het ware uitgesmeerd over de resterende looptijd. Doordat deze opslag fiscaal aftrekbaar is profiteert u optimaal van de lage rente.

Tarieven bijtelling auto 2017



Vanaf 2017 wijzigen de autobelastingen op een aantal punten. Daarmee maakt het kabinet het stelsel van autobelastingen eenvoudiger, onder andere door het aantal bijtellingspercentages te verminderen.

In de autobrief II draagt staatssecretaris Wiebes zijn voorstellen aan om het stelsel van autobelastingen te vereenvoudigen, gericht op een stabiele inkomensstroom voor het rijk, met meer winst voor het milieu. De bijtelling, welke voorheen afhankelijk was van de CO² uitstoot, wordt gelijk getrokken, waarbij alleen volledig emissieloos rijden wordt gestimuleerd. Concreet gaat het volgende wijzigen:

- Volledig elektrische auto's worden belast met 4% bijtelling
- Alle andere auto's gaan in de periode van 2017 tot en met 2020 naar één tarief van 22% bijtelling.
- De aanschafbelasting (BPM) wordt stapsgewijs verlaagd naar 12% in 2020
- De motorrijtuigenbelasting wordt voor iedereen lager.

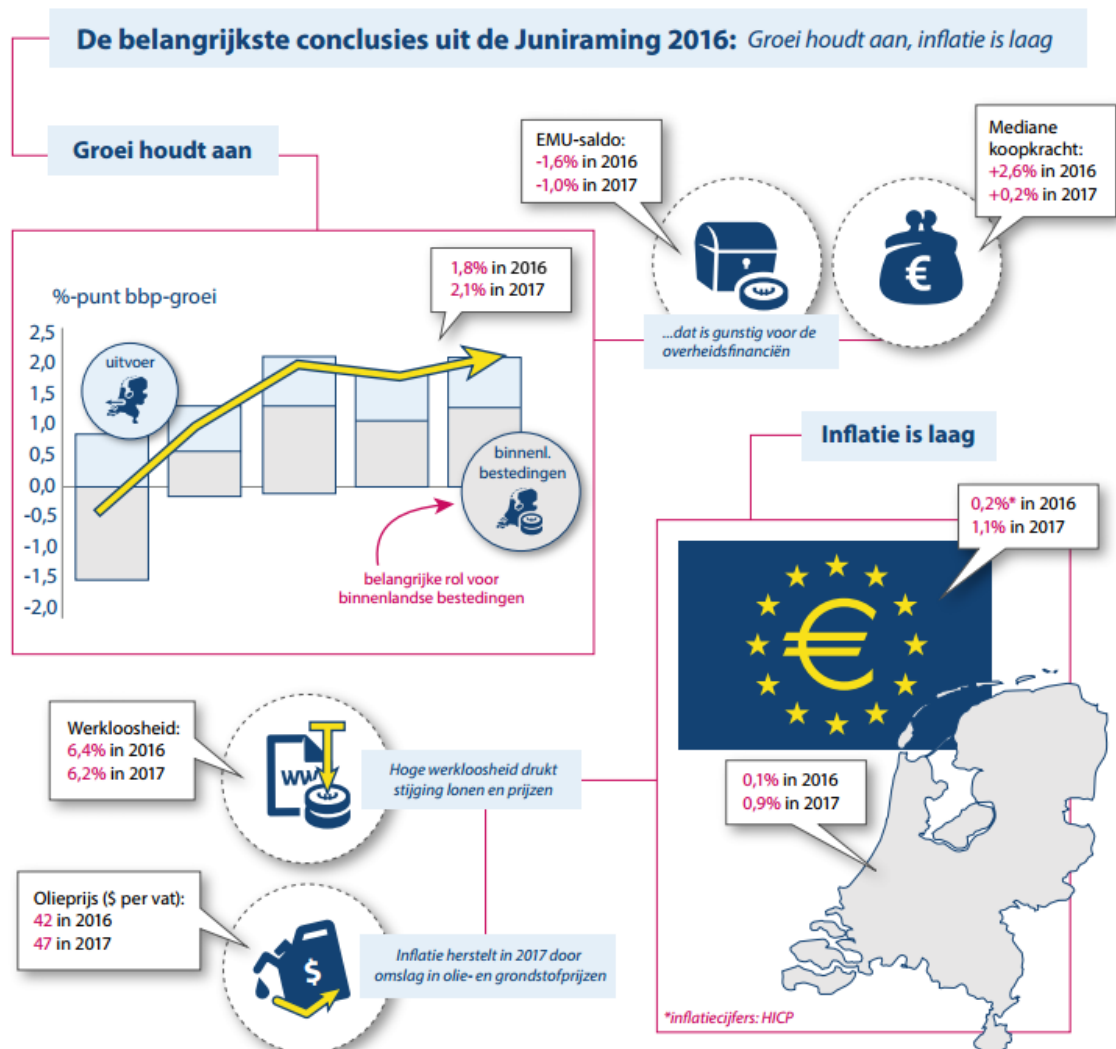
Volgens Wiebes wordt met het nieuwe beleid zuinig rijden meer gestimuleerd en wordt de aandacht voor luchtkwaliteit flink versterkt. Daarnaast wordt het voor particulieren goedkoper om een auto aan te schaffen en te bezitten. Onderstaand treft u de bijtellingstarieven.

Bijtelling	CO2-grenzen	2016	2017	2018	2019	2020
Volledig elektrisch (EV)	0 g/km	4%	4%	4%	4%	4%
Semi elektrisch (PHEV)	1 - 50 g/km	15%	22%	22%	22%	22%
Zuinig	51 - 106 g/km	21%	22%	22%	22%	22%
Overig	> 106 g/km	25%	22%	22%	22%	22%

Economische ontwikkelingen



Wat zijn de verwachte ontwikkelingen voor 2017? Wij praten u graag bij.



De economische groei houdt aan en de binnenlandse bestedingen hebben hierin een belangrijke rol.

De consumptie neemt toe door een combinatie van stijgende contractlonen, lage inflatie en lastenverlichting. De verwachting is dat de investeringen in 2017 voor het vierde jaar op rij harder groeien dan het bbp.

Het bbp in Nederland groeit met 1,8% dit jaar en 2,1% volgend jaar. De werkloosheid zal dan afnemen van 6,9% in 2015 naar 6,2% in 2017.

Een aantal bijzondere risico's kunnen de economische groei afremmen: uittreding van het Verenigd Koninkrijk uit de Europese Unie, de zwakke financiële situatie in Zuid-Europa, verdere vertraging van de mondiale handel en onzekerheid over het monetaire beleid in de Verenigde Staten en het eurogebied.

Branche specifieke ontwikkelingen

Horeca en Recreatie

De sector horeca en recreatie profiteert optimaal van de aantrekkende economie. In vrijwel alle branches is sprake van groei, onder meer door hogere consumentenbestedingen, een aantrekkende zakelijke vraag en meer toerisme. Met één kanttekening: de enorme concurrentie. In de eigen sector blijft het aanbod groeien, maar ook aanbieders uit andere branches betreden de markt.

- Kwaliteit, gastvrijheid en beleving zijn van essentieel belang geworden om nog een meerprijs te kunnen realiseren.
- Verblijf- en dagrecreatie integreren om meer beleving te creëren of de verblijfsduur te verlengen.
- De aandacht voor duurzaamheid neemt toe.

Automotive

De automotive profiteert van het economische herstel. Vooral particulieren zijn vaker bereid een nieuwe auto te kopen. Ook de verkoop van bestelauto's loopt als een trein, al blijft de markt zeer concurrerend. De zakelijke leasevloot en de markt voor gebruikte auto's blijven stabiel, maar de aftersalesmarkt staat nog onder druk. Om overeind te blijven moet vrijwel iedere partij zijn businessmodel aanpassen.

- Slimme mobiliteitsoplossingen zijn in opkomst, zoals de combinatie van openbaar en individueel vervoer.
- Duurzame mobiliteit wint aan populariteit.
- De consument zoekt 'gemak' en 'ontzorging' en kiest steeds vaker op basis van prijs en gebruikskosten.

Detailhandel

In de detailhandel non-food zien we een duidelijke sentimentsverbetering. Door de toename van de particuliere bestedingen kopen consumenten simpelweg meer producten. Over vrijwel de gehele linie is dit zichtbaar. Maar de sector is hiermee niet uit de problemen. Er is prijsdruk, omdat de consument gewend is geraakt aan de aanhoudende kortingsacties en afprijzingen. Leegstand maakt dat consumenten kieskeuriger zijn in waar zij winkelen.

- De consument heeft minder tijd en maakt keuzes: offline, online, gemak, snelheid, genieten en beleven.
- De consument wil kopen waar en wanneer hij wil. Inspiratie en verkoop via meerdere kanalen is noodzakelijk.
- Voor een onderscheidend en verrassend aanbod is samenwerking met collega-ondernemers en/of andere schakels in de keten noodzakelijk.

Bouw

Voor 2016 koerst de woningmarkt op aanhoudende hoge groeicijfers, mede door het effect van een inhaalvraag. Vooral ontwikkelende aannemers zien hun orderportefeuille structureel groeien. Het herstel van de infra- en utiliteitsmarkt blijft achter bij de woningmarkt. Er is sprake van een onbalans tussen vraag en aanbod en prijzen en winstgevendheid staan onder druk.

- Het budget van de overheid krimpt en zij geeft prioriteit aan verminderde regeldruk en bureaucratie.
- Het belang van duurzaamheid neemt toe bij zowel bouwer als opdrachtgever.
- Steeds meer kleinschalige (her)bouw in een bestaande situatie, in plaats van grootschalige nieuwbouw in het buitengebied.

.

Groothandel

De toenemende internationale dynamiek heeft een positieve impact op de groothandels. Voor de totale sector verwacht de Rabobank een volumegroei van circa 1,7% in 2017. Maar in alle ketens is prijsdruk voelbaar en deze komt steeds vaker bij de groothandels terecht. De positie in de keten wordt steeds belangrijker, want wie leidend is, bepaalt waar de marge terechtkomt.

- Het buitenland is een interessante afzetmarkt, gezien de beperkte groeimogelijkheden op de Nederlandse markt.
- Groothandels automatiseren steeds meer processen, van voorraadbeheer tot klantinformatie.
- Groothandels in retailgoederen ontwikkelen steeds vaker eigen merken of zelfs een eigen retailkanaal en integreren zo verder voorwaarts in de keten.

Kom in contact!

ADW Accountants Harderwijk

Telefoon 0341 43 20 44

E-mail harderwijk@adw-accountants.nl

ADW Accountants Zeewolde

Telefoon 036 522 22 88

E-mail zeewolde@adw-accountants.nl

ADW Accountants Nijkerk

Telefoon 033 245 11 00

E-mail nijkerk@adw-accountants.nl

Website <http://www.adw-accountants.nl>